



dcn direct

Warszawa, 30.08.2012 r.

**Sz.P. DARIUSZ OLSZEWSKI
DE INTEGRO**

LIST REFERENCYJNY

W imieniu zarządu oraz pracowników firmy marketingu bezpośredniego DCN DIRECT składamy Panu podziękowanie za przeprowadzone ciekawego szkolenia p.t. *Budowanie trwałych relacji poprzez skuteczną komunikację i proaktywne działanie*. Otrzymaliśmy dużo cennych wskazówek odnośnie skutecznego porozumiewania się z innymi ludźmi i dostrzegania różnych kontekstów w komunikacji pomiędzy sobą i naszymi klientami. Szczególnie zainspirowało nas poznanie indywidualnych profili (Insights Discovery). Szkolenie bardzo spodobało się całemu zespołowi i jeszcze wiele dni później nie milkły w naszej firmie dyskusje i komentarze na ten temat. Oto kilka opinii zespołu DCN Direct na temat szkolenia:

Szkolenie super! Dało nam nowe spojrzenie na proces porozumiewania się i zrozumienie przyczyn problemów w komunikacji.

DZIĘKUJĘ za szkolenie. Uważam, że było bardzo fajne. O ile nie lubię zbyt miękkich - te były bardzo interesujące. Myślę, że "coś" mi "to" dało - i raz na jakiś czas warto takie szkolenia robić.

Miło wspominać szkolenie. Była to dobra okazja na wspólne spotkanie i miłe spędzenie czasu. Myślę, że mogliśmy poprzez szkolenie bardziej poznać siebie nawzajem.

Wrażenie po szkoleniu bardzo dobre, dużo dobrej zabawy szczególnie z obrazkiem starej i młodej kobiety.

Najbardziej zaciękał mnie sposób patrzenia na ludzi i dokonywanie ich oceny. Myślę, że może to się okazać pomocne, bo czasem trudno jest kogoś rozgryźć, a dzięki nowym metodom powinno być łatwiej.

Jak dla mnie to szkolenie było bardzo fajne. Darek super poprowadził całość szkolenia i wprowadził przy okazji fajną atmosferę.

Panie Darku! Dziękujemy i życzymy powodzenia w dalszej pracy szkoleniowej.
Z pewnością jest Pan godny polecenia innym firmom.

Z poważaniem

PREZES ZARZĄDU

Beata Horodniczy

WICEPREZES ZARZĄDU

Lidia Mosionek