

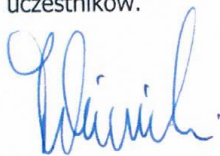
Warszawa, 28.10.2010

LIST REFERENCYJNY

W imieniu firmy Viridian Sp. z o.o., czołowego dystrybutora urządzeń medycznych firmy Philips, pragnę serdecznie podziękować Pani Iwonie Nowak i panu Dariuszowi Olszewskiemu z firmy De Integro za opracowanie i przeprowadzenie szkoleń dla naszego zespołu sprzedaży.

Przyznam szczerze, iż pierwsze spotkania obfitujące w szereg dociekliwych pytań odbierałem z pewnym zdziwieniem. Efekty tych początkowych rozmów, również z uczestnikami, doceniłem jednak podczas warsztatów. Program spotkań odzwierciedlał specyfikę naszej branży i w trafny sposób odpowiadał na wynikające stąd nasze potrzeby. Dużo praktycznych ćwiczeń opartych na kilku teoretycznych zasadach pokazało uczestnikom obszary wymagające doskonalenia warsztatu handlowego, a zaproponowane techniki i praktyczne sposoby postępowania wzbogaciły ich wachlarz zachowań handlowych.

Bardzo praktycznym rozwiązaniem zastosowanym przez firmę De Integro było zlecenie uczestnikom „pracy domowej” pomiędzy kolejnymi warsztatami. Było to dla zespołu pewnym zaskoczeniem, niemniej z perspektywy czasu okazało się świetną formą utrwalenia w praktyce poznanych na warsztatach umiejętności, które mają dzięki temu szansę stać się nawykami. Z tego też względu z ogromną przyjemnością mogę polecić firmę De Integro jako skuteczną firmę szkoleniowo-doradczą. Duże doświadczenie i praktyczne podejście do tematu sprawiają, że grupa szybko nabiera zaufania do trenerów; ich osobowość oraz urozmaicony i wesoły sposób prowadzenia zajęć łatwo niweluje początkowy dystans i otwiera nawet najbardziej nieufnych uczestników.



Tomasz Woźnicki
Prezes Zarządu
Viridian Polska Sp. z o.o.