

Warszawa, 27 stycznia 2014

List Referencyjny

W trzecim kwartale 2013 roku Pan Dariusz Olszewski z firmy De Integro przeprowadził u nasz cykl coachingowy dotyczący doskonalenia umiejętności sprzedaży telefonicznej. Cykl był opracowany na potrzeby Elfa Distrelec i przeprowadzony został w sposób perfekcyjny. Po kilkumiesięcznym okresie zauważam zdecydowaną poprawę jakości rozmów jak również ich skuteczności.

Polecam Pana Dariusza Olszewskiego De integro jako partnera godnego zaufania i skutecznego.



Leszek Sierpiński